



2022年10月18日

株式会社みずほ銀行
みずほリサーチ&テクノロジーズ株式会社

法人顧客向け DX 支援の取り組み “みずほデジタルコネクト” について

株式会社みずほ銀行（頭取：加藤 勝彦）と、みずほリサーチ&テクノロジーズ株式会社（代表取締役社長：吉原 昌利）は、このたび、グループ各社やパートナー企業と一体で法人顧客の DX を支援する取り組み “みずほデジタルコネクト” を開始しました。

現在、大企業のみならず中堅・中小企業も、グローバル化・少子高齢化・デジタル化といったメガトレンド、コロナ禍をはじめとした社会の変容、経済産業省の「DX レポート」にて提示された「2025年の崖」といった課題に直面しています。

かかる状況下、デジタル技術を活用してビジネスモデルの変革・生産性向上を実現し、企業価値・競争力を高めていくことは、企業の重要な経営課題の一つとなっています。

〈みずほ〉は法人顧客が抱えるこれらの課題に対し、高い技術力を持つイノベーション企業や、各分野で最先端の取り組みを進めている大企業との強固な取引基盤*、AIをはじめとした先端技術・専門知見、IT 実装力を持つグループ会社といったグループ内外の強みを生かし、法人顧客の DX を支援することで、課題解決に貢献していきます。

具体的には、法人顧客の「ビジネスモデルの変革」や「業務効率化」といった攻め・守り双方の DX ニーズに対し、全国の法人営業担当者と外部企業等が連携して提供するコンサルティングを起点として、SaaS 企業等の紹介を通じた非金融機能や、決済機能といった BaaS 領域も含め〈みずほ〉の金融・非金融機能を提供します。加えて、各領域で強みを持つイノベーション企業や大企業とあらゆるシーンで共創することで、金融と非金融を融合した『新たな価値・スタイル』を創出し、その価値・スタイルと顧客が抱える課題を繋ぎ合わせることで、課題解決、成長に貢献します。

また、本取り組みを支えるべく、みずほ銀行内に DX デスクを新設し、顧客ニーズやソリューションに関する情報、営業現場からの相談機能を集約、一元的にサポート

を行います。

これらの法人顧客の課題とソリューションを繋げる（コネクト）取り組みを“みずほデジタルコネクト”と名付け、グループの総力を結集し、パートナー企業の協力を得て、強かに推進していきます。

〈みずほ〉は“みずほデジタルコネクト”を通じて、法人顧客の課題解決・成長に継続的に貢献していくことで、社会全体の持続的な発展に貢献していきます。

*：〈みずほ〉は上場企業の約7割と取引があるほか、イノベーション企業の支援に早期から取り組み、築き上げてきたネットワーク（M's Salon 会員 3,600 社以上）を有しています。

■M's Salon とは

みずほフィナンシャルグループのネットワーク、金融サービス提供力、コンサルティング力等をフル活用して、急成長をめざすイノベーション企業に必要な経営知識、事業遂行ノウハウ、ビジネス拡大機会、資金調達サポート等を提供する会員サービスです。

【みずほデジタルコネクトの構成図】





主要なパートナー企業（五十音順）
（2022年10月18日現在）

<コンサルティング>



<SaaS等ソリューション>



以上