

NEWS RELEASE



2025年4月24日
株式会社みずほ銀行
株式会社ココペリ

海外ビジネスマッチングで中堅・中小企業のグローバル展開を支援

～みずほ銀行とココペリが「BIG ADVANCE GLOBAL」導入に向けた覚書を締結～

株式会社みずほ銀行（東京都千代田区、取締役頭取：加藤 勝彦、以下「みずほ銀行」）と株式会社ココペリ（東京都千代田区、代表取締役 CEO：近藤 繁、以下「ココペリ」）は、2025年6月にサービス開始予定である、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL（ビッグアドバンスグローバル）」について、サービス導入に向けた覚書を締結しました。

みずほ銀行とココペリは、本基本合意に基づき、法人のお客さまに対する海外展開支援を推進するとともに、みずほ銀行が有するグローバルネットワークとの連携を通じて、「BIG ADVANCE GLOBAL」の国際的な競争力の強化を図っていきます。



■サービス導入に至った背景

近年、日本における人口減少や国内市場の縮小が進行する中、円安の影響も相まって、海外市場への関心を高める中堅・中小企業が増加しています。売上拡大や新たな販路開拓を目指す企業にとって、海外展開は重要な成長戦略の一つとなりつつあります。一方で、言語や商習慣の違い、現地パートナーの開拓、さらには貿易実務に関する専門知識など、多くの障壁が存在しており、中堅・中小企業にとって海外取引への参入は依然として高いハードルがあります。

こうした課題を踏まえ、既に日本国内でビジネスマッチングに関するサービス等を展開するココペリ（※1）は、海外展開に挑戦したい中堅・中小企業を支援すべく、海外ビジネスマッチングに特化した国内初のグローバルプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の開発を推進してきました。

(※1) ココペリが現在展開する主力の中小企業向け経営支援プラットフォーム「Big Advance」は、日本全国の地域金融機関と提携することで、中小企業の経営とDXを支援。なかでも最も利用されているビジネスマッチング機能を活用した商談依頼件数は、約20万件(※2)に上ります。

(※2) 2025年3月末時点。累計商談依頼件数はキャンセル件数を除いた件数

みずほ銀行とココペリは、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の導入に向けた基本合意に至ったことで、みずほ銀行が国内外に持つ広範なネットワークや、中堅・中小企業支援に関わる豊富な知見を活用し、より多くの中堅・中小企業が“地域発世界”の挑戦に取り組める環境の実現に向けた支援ができるのではないかと考えています。

■ 「BIG ADVANCE GLOBAL」について

海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」は、日本企業と海外企業が国境や言語の垣根を越えて出会い、ビジネスの可能性を広げるための新たなサービスです。本プラットフォームは販路拡大や新たな仕入先の開拓をするビジネスマッチングのみならず、中堅・中小企業同士のイノベーションを創出し、両国の中堅・中小企業がグローバルマーケットで持続的に成長するための基盤を築きます。

【 「BIG ADVANCE GLOBAL」の主な特長】

○ 海外企業とのビジネスマッチング

日本国内で既に展開している「Big Advance」と同様、金融機関と取引がある海外企業と直接貿易が可能。

以下、ココペリにより提供されるサービス

○ 言語の壁を超えたスムーズなコミュニケーション

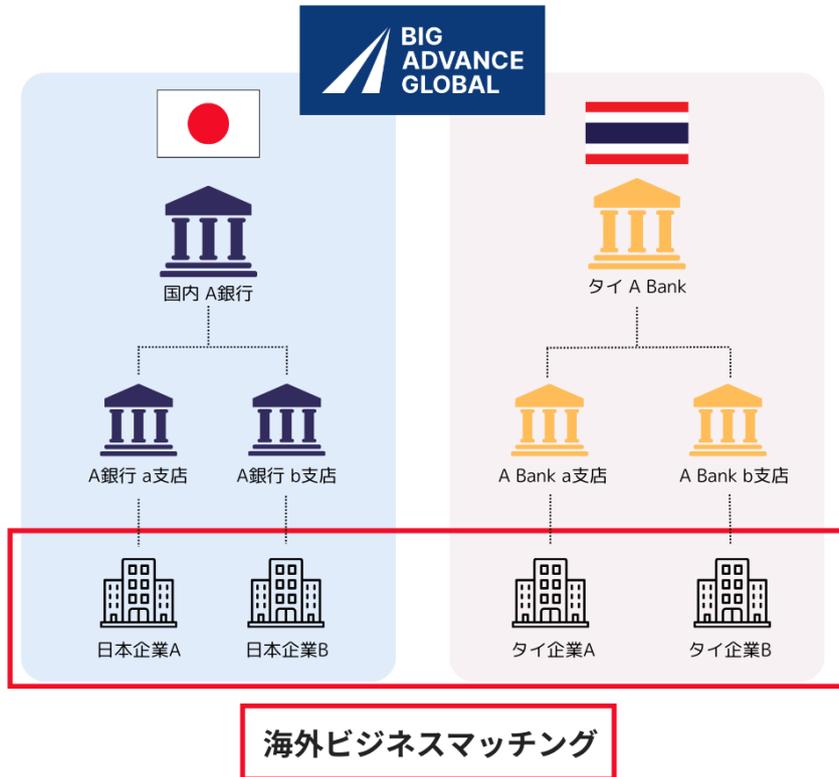
独自の少数言語翻訳生成AIを搭載した翻訳システムで、取引先と母国語同士でのやり取りが可能。同時翻訳チャットと翻訳字幕付きビデオ通話機能搭載

○ コーディネーターの介在

専門のコーディネーターが入り、円滑に商談が進むようサポート

○ 国際取引に必要な専門家の支援サービス

海外法務、貿易実務、国際物流などの幅広い知識を補える支援サービスが充実



■今後について

2025年6月の日本及びタイ国でのサービス開始を皮切りに、みずほ銀行とココペリは、広範囲にわたるネットワークを活用することで、「BIG ADVANCE GLOBAL」のサービスを将来的にASEAN地域へさらに拡大する計画を進めていきます。またAIテクノロジーを活用することで、最適なマッチング先の自動レコメンドなどより高度なビジネスマッチングサービスを提供していく予定です。

2024年3月31日時点



<みずほ銀行 APAC 拠点（東アジア除く）>

■両社コメント

○みずほ銀行 ビジネスソリューション部 部長 太田 浩文

海外販路拡大や海外ビジネスマッチングは、お客さまから〈みずほ〉に対しての期待値が非常に高まっているビジネス領域であり、〈みずほ〉としてもお客さまのグローバル展開をサポートしていきたい分野です。「BIG ADVANCE GLOBAL」は、〈みずほ〉の中堅・中小企業の海外展開を支援する新たなサービスであり、従来〈みずほ〉がアプローチできていなかった海外の中堅・中小企業にも対象が広がるため、今回、ココペリ様との基本合意締結に至りました。引き続き、お客さまの事業成長支援に取り組むとともに、みずほグループ全体として「成長戦略・グローバル戦略立案」に資する商品・サービス提供力の更なる強化に努めていきます。

○ココペリ 代表取締役 CEO 近藤 繁

このたび、みずほ銀行様と「BIG ADVANCE GLOBAL」導入に向けた基本合意を締結できたことを、大変光栄に思います。ココペリはこれまで、全国の地域金融機関とともに、中堅・中小企業同士のビジネスマッチングを推進してまいりました。今回の取り組みは、そのフィールドを“海外”に広げ、日本の中堅・中小企業が国境を越えて挑戦するための新たなインフラを築く第一歩です。多くの中堅・中小企業が海外展開に関心を持つ一方で、言語や商習慣、現地パートナー探しなど、越えるべき壁が多いのが現実です。みずほ銀行様は、国内外に広がるネットワークと中堅・中小企業支援の豊富な実績を持つ、日本を代表する金融機関です。私たちは、みずほ銀行様をはじめとするパートナー金融機関との連携と、テクノロジーの力を融合させることで、こうした障壁を乗り越え、“地域発世界”を実現してまいります。



左から、みずほ銀行 ビジネスソリューション部 部長 太田 浩文、みずほ銀行 渋谷法人部 部長 坂内 智宏、ココペリ 代表取締役 CEO 近藤 繁

ともに挑む。ともに実る。

MIZUHO

【ご参考プレスリリース】

国内金融機関発表：

<https://www.kokopelli-inc.com/all/release/5499/>

タイ国中小企業振興庁（OSMEP）と基本合意書締結：

<https://www.kokopelli-inc.com/all/release/5257/>

■株式会社みずほ銀行について

名称：株式会社みずほ銀行

所在地：東京都千代田区大手町1丁目5番5号（大手町タワー）

代表者：取締役頭取 加藤 勝彦

設立：2013年7月1日

URL：<https://www.mizuho.com/corporate/index.html>

■株式会社ココペリについて

名称：株式会社ココペリ

所在地：東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル11階

代表者：代表取締役 CEO 近藤 繁

設立：2007年6月

事業内容：ビジネスプラットフォーム事業

URL：<https://www.kokopelli-inc.com/>

主要サービス：中小企業向け経営支援プラットフォーム「Big Advance」

<https://bigadvance.jp/>

以上