

## 中小企業金融円滑化に向けた当行の取組みについて

株式会社みずほ銀行(頭取:杉山 清次)は、多様化・高度化するお客さまニーズに的確にお応えし、中小企業をはじめとするお客さまの成長を積極的にサポートすることに努めております。また、国内景気が停滞色を強めるなかで、お客さまの資金需要に円滑にお応えするという金融機関の役割を従来以上に強く認識しております。

今般、こうした認識のもと、当行における中小企業のお客さまに対する取組みを別添のとおり取りまとめました。

当行としては、今後とも、商品・サービスの一層の充実に努め、お客さまの資金調達ニーズへの対応力を強化するとともに、各種ソリューションの高度化を通じ、お客さまの経営課題に対する適切なご支援に取り組んでまいります。

(詳細は別添資料「中小企業金融円滑化に向けた当行の取組みについて」をご参照ください。)

### 「中小企業金融円滑化に向けた当行の取組みについて」

はじめに

1. 中小企業のお客さまへの取組み
2. みずほ銀行の概要
3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み
  - (1) 資金調達ニーズへの取組み
    - ・ 小規模法人のお客さまに対する取組み
    - ・ お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充
  - (2) 経営課題への取組み
    - ・ ビジネスマッチングへの取組み
    - ・ 環境ビジネス支援への取組み
    - ・ 海外進出支援への取組み
    - ・ ニュービジネス・IPO支援への取組み
    - ・ 事業承継への取組み

以上

# 中小企業金融円滑化に向けた 当行の取組みについて

平成20年10月

# 目次

はじめに.....	1
1. 中小企業のお客さまへの取組み.....	2
2. みずほ銀行の概要.....	3
3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み.....	7
(1) 資金調達ニーズへの取組み.....	8
(2) 経営課題への取組み.....	14

## はじめに

私どもみずほ銀行は、みずほフィナンシャルグループの中で、中堅・中小企業および個人を主要なお客さまとしている銀行であり、すべての都道府県に支店を有する充実したネットワークをもとに、約10万社にのぼる法人のお客さまにお取引いただいております。

銀行に対するお客さまのニーズは、資金のご調達ニーズに加えて、「海外を含む販路の拡大ニーズ」、「事業再構築ニーズ」などさまざまな経営に関するニーズ、また、資本政策を含む株式公開等、ますます多様化しています。

みずほ銀行は、本部専門スタッフと営業店が一体となって、また、みずほコーポレート銀行・みずほ信託銀行・みずほキャピタル・みずほインベスターズ証券などのグループ各社と連携を図ることで、お客さまのあらゆるニーズにお応えする体制をご用意しております。

私どもみずほ銀行は、お客さまから「みずほ銀行は最高のパートナー」と心から思っただけのように、全力で取り組んでまいります。

## Channel to Discovery

みずほフィナンシャルグループは  
「お客さまのより良い未来の創造に貢献する  
フィナンシャル・パートナー」  
をめざします。

# 1. 中小企業のお客さまへの取組み

みずほ銀行では、お客さまのさまざまなニーズにお応えする各種ソリューションビジネスの推進を一層強化するとともに、将来的に安定した収益基盤の拡充に向けた取組みを強化することにより、中小企業マーケットにおける「取引シェアNo. 1」、「ソリューションビジネスNo. 1」の地位確立を目指しています。

## お客さまへの提案力の強化に努めます

みずほ銀行では、中小企業のお客さまの多様化・高度化するさまざまなニーズにお応えするための各種ソリューションの営業推進体制を構築し、専門性の高いサービスを提供していきます。

こうした積極的な営業推進体制の構築により、資金調達のみならず、経営課題等への提案等、幅広い分野に渡った提案力強化に努めてまいります。

## 資金調達ニーズへ取り組みます

みずほ銀行では、中小企業のお客さまの資金需要に積極的にお応えするため、総額1兆円の戦略貸出ファンド「スーパー・ワイド」をはじめ、あらゆる企業規模と多様なニーズにスピーディーにお応えできる貸出商品の拡充を図っています。環境に配慮するお客さまを支援する金利優遇制度「みずほエコスペシャル」、バランスシートコントロールを切り口とした債権流動化スキームの提案や売掛金や在庫等の事業収益資産を担保にするアセット・ベースト・レンディング等、お客さまのニーズに的確にお応えできる商品・サービスを取り揃えております。

## 専門性の高いソリューションビジネスを提供していきます

みずほ銀行では、ソリューションの専門スタッフが、営業店と一体になり、「中小企業取引に特化した銀行」としての専門性を発揮したソリューションを提供していきます。

各種ストラクチャードファイナンスやシンジケートローンといったファイナンス提案のほか、事業承継やM&A、ビジネスマッチングといった事業戦略に関するソリューション、海外事業展開に関するアドバイザリーサービス等、あらゆる角度からのソリューション提供をご用意しております。

## 2. みずほ銀行の概要（1）

### 《みずほ銀行のプロフィール》

資本金:6,500億円  
所在地:〒100-0011 東京都千代田区内幸町1-1-5  
代表者:取締役頭取 杉山清次  
従業員数:17,271人  
(平成20年3月31日現在)



### 《国内店舗ネットワーク》

本支店 403 出張所 39 代理店 49

- 本支店には、振込専用支店16、「共同ATM」管理専門支店1、インターネット専用支店1、確定拠出年金支店1を含みます。
- 代理店には、「みずほビジネス金融センター」代理店49を含みます。
- 出張所には、「渋谷支店渋谷マイホームプラザ」出張所1を含みます。
- みずほ銀行にはこのほかに以下の拠点があります。

外貨両替業務を中心とした出張所を成田空港に3ヶ所、関西国際空港に2ヶ所、店舗外外貨自動両替機を成田空港に4ヶ所設置しています。また新宿支店を含む6ヶ店に「外貨両替業務を専門に手掛けるブース」(愛称「外貨両替ショップ」)を設置しています。

- また、店舗外現金自動設備が28,176ヶ所あります。このうち共同利用ATM(イーネット)が8,359ヶ所、共同利用ATM(ローソン)が5,636ヶ所、共同利用ATM(セブン銀行)が13,032ヶ所あります。

(平成20年3月31日現在)

## 2. みずほ銀行の概要（2）

### 《みずほ銀行の各組織による対応ソリューション（その1）》

#### A・L・Cアドバイザー部 経営戦略支援チーム

- ・M&Aに関するソリューションのご提案
- ・経営陣による事業部門や子会社買収(含む事業承継)等に関わるMBO/LBOのご提案

#### ビジネスソリューション部

ニュービジネスチーム  
ビジネスマーケティングチーム  
特定法人チーム  
法人運用室

- ・創業期及びIT・バイオ等ニュービジネス企業の経営・企業を目指すお客さまへのソリューションのご提供
- ・販路拡大、仕入強化、事業多角化、合理化、業務提携等を切り口としたソリューションのご提供、工事情報・資産情報のご提供
- ・病院、学校、宗教法人等非営利法人に対するソリューションのご提供
- ・運用ニーズの高いお客さまに対して証券仲介業務を中心に私募投信等のご提案

#### コーポレートファイナンス部

資産証券化チーム  
不動産ファイナンスチーム  
船舶・ストラクチャード  
ファイナンスチーム  
シンジケーション室

- ・金銭債権に関する流動化(ABCP、ABL)のご提案
- ・不動産ファイナンスに関する様々なご提案
- ・船舶ファイナンス、経営陣による事業部門や子会社買収(含む事業承継)等に関わるMBO/LBOのご提案
- ・シンジケートローン(アレンジャー案件)等のご提案

#### 国際営業部

国際業務推進チーム  
国際アドバイザーチーム  
外資系企業チーム  
外為ソリューションチーム

- ・海外進出及び海外での事業展開に関するソリューションのご提案
- ・外資系企業のお客さまを対象とした金融サービスのご提案及び日本進出時のサポート
- ・貿易実務からトレードファイナンス、為替リスクヘッジ手法等クロスボーダーキャッシュマネジメントに関するご提案

## 2. みずほ銀行の概要（3）

《みずほ銀行の各組織による対応ソリューション（その2）》

### 法人業務部

事業調査室  
確定拠出年金室

- ・産業動向、業界構造の変化を捉えたお客さまへの各種問題解決型のご提案
- ・企業年金制度の見直しニーズに対して「確定拠出年金」を中心とした最適なソリューションのご提供

### 総合コンサルティング部

総合コンサルティング戦略室  
-総合ソリューション戦略チーム  
-経営アドバイザーチーム  
-コンサルティングチーム  
信託推進室  
PB室

- ・企業再編、事業再構築ニーズ等、お客さまの経営課題に対する総合的なご提案
- ・事業承継、IPOを切り口とした資本政策に係るコンサルティング機能を含めたご提案
- ・年金、証券代行、遺言信託等のみずほ信託銀行を活用したソリューションのご提案
- ・企業オーナーを中心とした個人のお客さまに対する各種運用等のご提案

### 市場営業部

- ・「金利」や「為替」等の変動リスクヘッジにかかるデリバティブ商品のご提案

### eビジネス業務部

- ・「売掛金回収」「買掛金支払」等の「決済合理化」ソリューションのご提案

## 2. みずほ銀行の概要（4）

《みずほグループ（関連会社等）による対応ソリューション》

みずほインベスターズ証券	<ul style="list-style-type: none"><li>・株式、債券の引受業務の受託</li><li>・株式上場のご支援</li><li>・従業員持株会やストックオプション制度導入のご提案</li><li>・資産運用のご提案</li></ul>
みずほキャピタル	<ul style="list-style-type: none"><li>・株式公開に関するコンサルティング、資本政策のご提案</li><li>・第三者割当増資の株式引受</li></ul>
みずほ信託銀行	<ul style="list-style-type: none"><li>・年金、証券代行、資産運用、資産管理、債権等流動化、不動産等の各種ご提案</li><li>・オーナーの資産活用、遺言信託等のご提案</li></ul>
みずほファクター	<ul style="list-style-type: none"><li>・国内におけるファクタリング業務・販売債権の回収保証業務</li><li>・代金の回収代行業務</li><li>・輸出・輸入にかかるファクタリング業務</li></ul>
みずほ総合研究所	<ul style="list-style-type: none"><li>・経営・年金制度等のコンサルティング、経営・法務・税務・財務等各種ご相談</li><li>・会員事業サービスのご提供 等</li></ul>
みずほ情報総研	<ul style="list-style-type: none"><li>・システムコンサルティングのご提供</li></ul>
みずほビジネス金融センター	<ul style="list-style-type: none"><li>・中小企業・個人事業主のお客さま向けの融資の代理・媒介業務</li></ul>

### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（1）

#### （1）資金調達ニーズへの取組み

- ・小規模法人のお客さまに対する取組み
- ・お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充

#### （2）経営課題への取組み

- ・ビジネスマッチングへの取組み
- ・環境ビジネス支援への取組み
- ・海外進出支援への取組み
- ・ニュービジネス・IPO支援への取組み
- ・事業承継への取組み

### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（2）

#### （1）資金調達ニーズへの取組み①

《小規模法人のお客さまに対する取組み》

##### みずほビジネス金融センター株式会社について

- ◆みずほビジネス金融センター株式会社は中小企業・個人事業主のお客さま向けのご融資の代理・媒介業務を専門に行う会社（みずほ銀行の100%出資子会社）として、平成15年10月に設立しました。
- ◆みずほ銀行の銀行代理業者として業務委託を受け、融資に精通した専門員が誠意を持ってしっかりサポートさせていただきます。

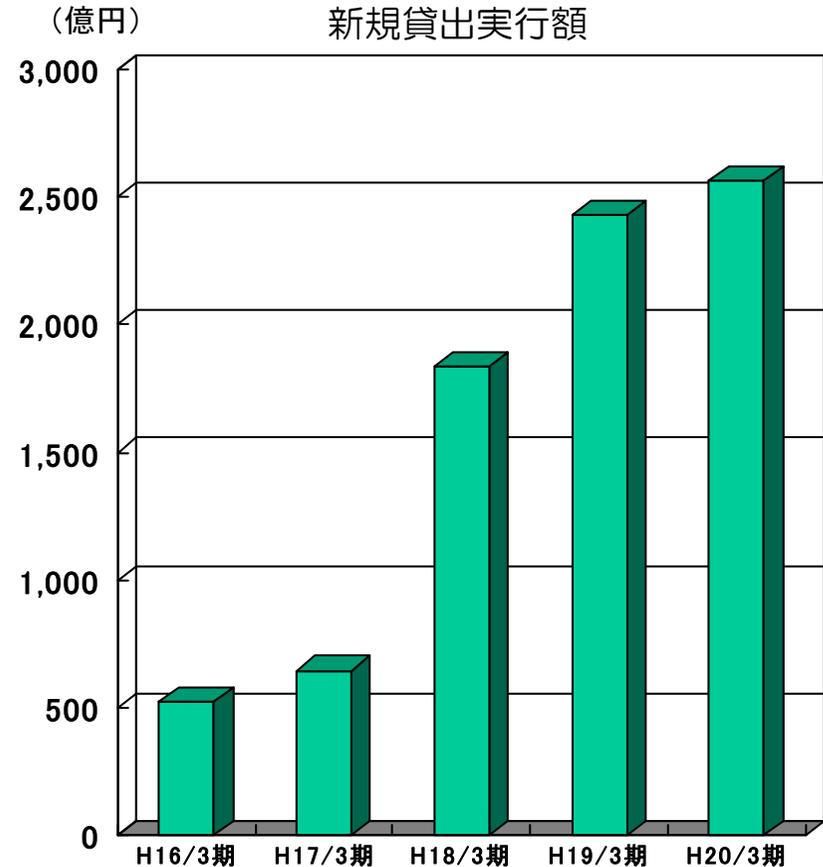
##### 【会社案内】

会社名 みずほビジネス金融センター株式会社  
設立 平成15年10月  
株主 株式会社みずほ銀行  
本社所在地 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町2-11  
代表電話番号: 03-6746-0800  
支所所在地 東京・神奈川・千葉・埼玉・大阪・福岡 他47支所  
(平成20年9月末現在)

##### みずほ銀行の取組み

- ◆小規模法人のお客さまの資金需要に木目細やかに対応してまいります。

みずほビジネス金融センターの  
新規貸出実行額



### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（3）

#### （1）資金調達ニーズへの取組み②

《お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充～スーパー・ワイド》

##### 「スーパー・ワイド」について

- ◆すでに、当行と融資取引のあるお客さまに限定した特別ファンド「スーパー・ワイド」の拡販に取り組めます。
- ◆最大5億円まで、お客さまの資金ニーズに幅広く対応させていただくとともに、その他のご融資条件についても、柔軟に対応いたします。また、お申し込み後、ご融資の可否をスピード回答いたします。

##### 「スーパー・ワイド」の特徴

- 当行のお客さまを対象に総額1兆円のファンド組成をご用意しました。
- 変動金利タイプ、固定金利タイプのいずれも選択可能です。
- その他ご融資条件は、ご希望を踏まえて、個別相談させていただきます。

##### 【取組み実績】

・平成20年3月末残高：  
約3,500億円

## 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（4）

### （1）資金調達ニーズへの取組み③

《お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充～みずほエコスペシャル》

#### 「みずほエコスペシャル」の概要

- ◆「環境に配慮する経営を行っている」または「環境問題に前向きに取組みを行おうとしている」お客さまに有利な資金調達が可能な融資商品として、平成20年6月に取扱を開始しました。
- ◆申込要件を充足する企業の運転資金ニーズに対応し、当行所定の適用金利より最大で年率1.100% \*優遇します。（平成20年7月1日現在）。 \*優遇幅は当行所定の審査により決定させていただきます。
- ◆環境問題に前向きに取組む企業を金融面から積極的に支援してまいります。

#### 「みずほエコスペシャル」の特徴

■以下のいずれかの申込要件を充足される法人のお客さまのご利用が可能です。

- ISO14001等の外部認証を取得されている企業
  - 環境報告書を発行されている企業
  - みずほ情報総研／みずほ総研が環境コンサルティングを実施している企業
  - みずほ独自で策定する「環境チェックリスト」で一定水準以上に達している企業
- \*ISO14001以外の外部認証に関してはお近くのみずほ銀行にお問い合わせください。

■お取り扱いが平成21年3月末（実行分）までの期間限定。総額100億円のファンドです。

■金利優遇の幅は個別の審査により決定させていただきます。

くわしくは取引店またはお近くのみずほ銀行までお問い合わせください。

### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（5）

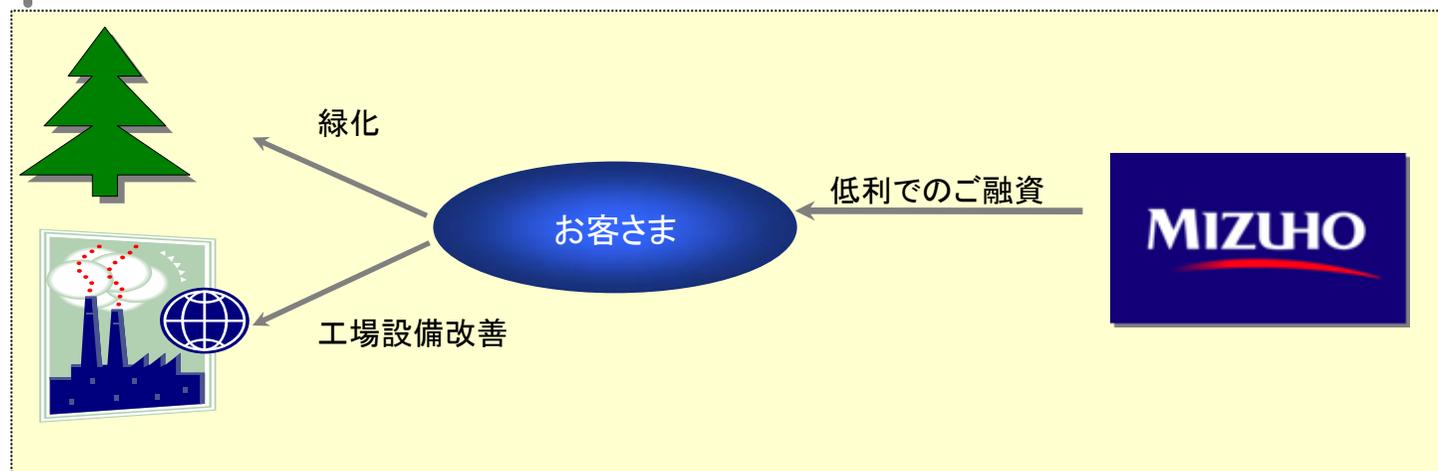
#### （1）資金調達ニーズへの取組み④

《お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充～みずほエコアシスト》

##### 「みずほエコアシスト」の概要

- ◆環境良化・改善を目的とする設備投資に、有利な資金調達が可能な融資商品として、平成19年9月に取扱いを開始しました。
- ◆「廃棄物処理装置」「排水処理装置」等のお客さまの経営環境改善から、「緑化事業」など環境配慮型設備投資向け貸出の適用金利を当行所定の適用金利より最大で年率1.500%\*優遇します（平成20年4月1日現在）。\*優遇幅は当行所定の審査により決定させていただきます。
- ◆環境問題に前向きに取り組む企業を金融面から積極的に支援してまいります。

##### スキーム概要



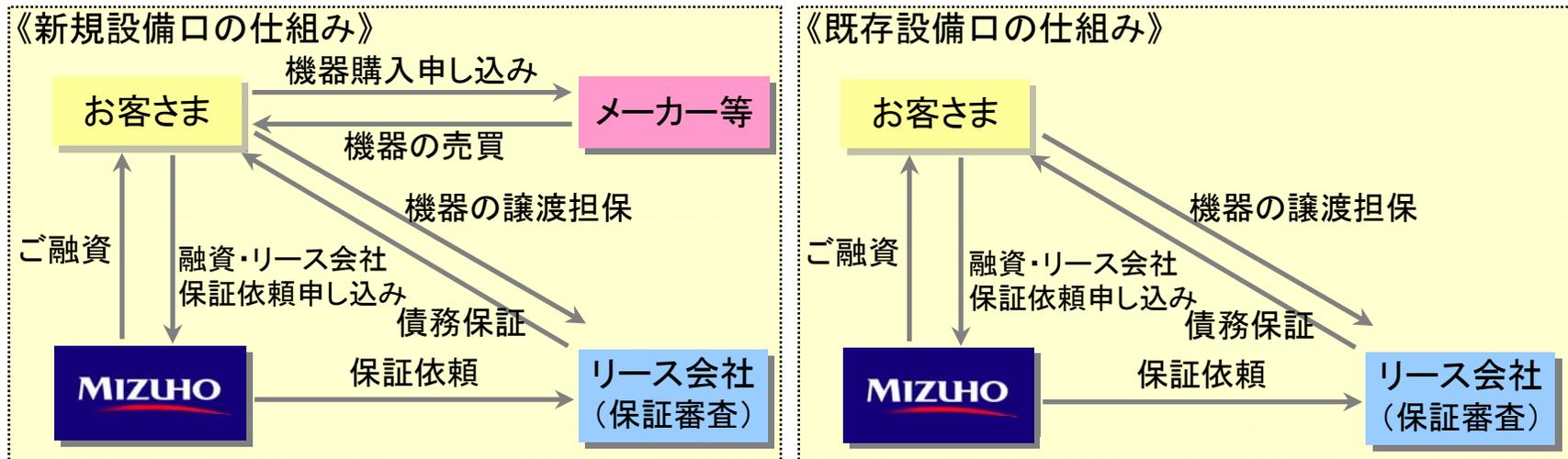
### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（6）

#### （1）資金調達ニーズへの取組み⑤

《お客様の多様なニーズに対応した融資商品の拡充～みずほ動産活用ローン》

##### 「みずほ動産活用ローン(リース会社保証付)」の概要

- ◆新たに購入する機械や現在稼働中の機械の資産価値を活用した資金調達が可能な融資商品として平成20年10月に取扱いを開始しました。
- ◆新規購入機械については、最長10年の長期融資が可能です。  
稼働中の機械については、その資産価値を活用して新たな運転資金の調達が可能です。
- ◆機器の資産価値に基づき、取扱リース会社が保証を行います。



### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（7）

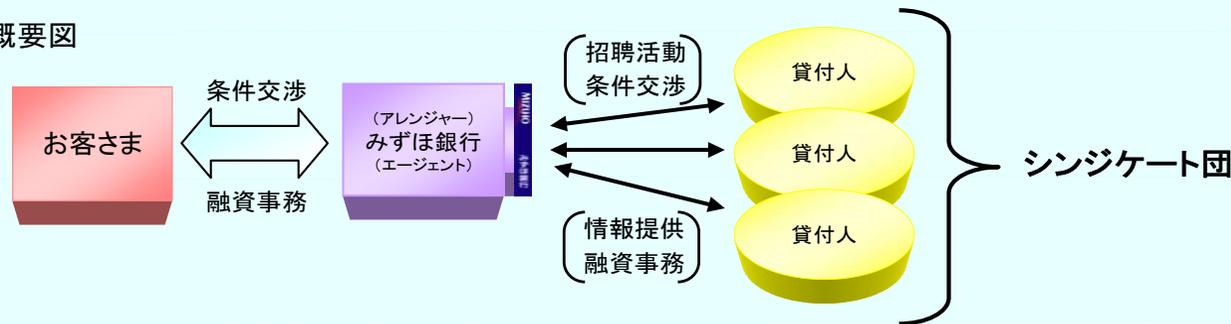
#### （1）資金調達ニーズへの取組み⑥

《お客さまの多様なニーズに対応した融資商品の拡充～シンジケートローン》

##### 「シンジケートローン」の概要

◆シンジケート・ローンとは、個々の金融機関毎に相対で融資契約を締結する方式と異なり、複数の金融機関が協調融資団（シンジケート団）を組成し、同一条件、同一契約書にて融資を実行する手法です。

##### ◆概要図



- ・アレンジャー（当行）が融資の窓口となり、お客さまと融資条件等を交渉、シンジケート団を組成します。
- ・契約調印後の融資事務（借入申込、融資実行、元利払い等）についても、エーエージェント（当行）がシンジケート団を取りまとめて一括で行います。

##### みずほ銀行の取組み

- ◆みずほフィナンシャルグループは、平成19年度の本邦シンジケート・ローン市場の約3割を組成。国内トップクラスのシェアを保有しています。
- ◆みずほ銀行は、約10万社にのぼる中堅・中小企業のお客さまとのお取引によって培ったノウハウ、国内最大級の投資家ネットワークを効果的に活用し、今後も中小企業のお客さまニーズに即した資金調達支援に努めてまいります。

### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（8）

#### （2）経営課題への取組み①

##### 《ビジネスマッチングへの取組み》

###### 「ビジネスマッチング」の概要

◆新たな販売先・仕入先のご紹介、新製品開発やFC加盟等の事業多角化に際してのパートナー企業のご紹介、さらには、コスト削減に関する有効情報をお持ちの企業のご紹介等、お客さまの事業ニーズに最適な「くみずほ」のお取引先をご紹介します。サービスです。

###### 本サービスによるご紹介例

###### ➤ 販売・仕入強化

- ・ 新たな販売／仕入先のご紹介
- ・ PB商品開発パートナーのご紹介 等

###### ➤ 生産・技術・販売等の業務提携

- ・ 新製品・新技術開発パートナーのご紹介
- ・ マーケット拡大ニーズに対し、販売パートナーのご紹介 等

###### ➤ 事業多角化

- ・ 新規事業進出ニーズに対し、FC展開企業、代理店網構築等パートナー企業のご紹介 等

###### ➤ コスト削減・合理化

- ・ 諸経費削減ニーズに対し、ソリューションパートナーのご紹介
- ・ 各種アウトソーシングニーズに対し、サービス提供者のご紹介 等

###### ➤ IT化

- ・ IT導入／見直し、業務改革に関する戦略検討パートナーのご紹介

###### ➤ 物流効率化

- ・ SCM（サプライチェーンマネジメント）構築パートナーのご紹介
- ・ 物流アウトソーシング先並びに特徴ある物流業者のご紹介 等

###### 【取組み実績】

・平成17～19年累計成約実績：  
約2,000件

###### みずほ銀行の取組み

◆ビジネスマッチングのご提案のみならず、お客さまの事業活動に伴う各種運転資金ニーズ等に対しても積極的に取組みを行っております。

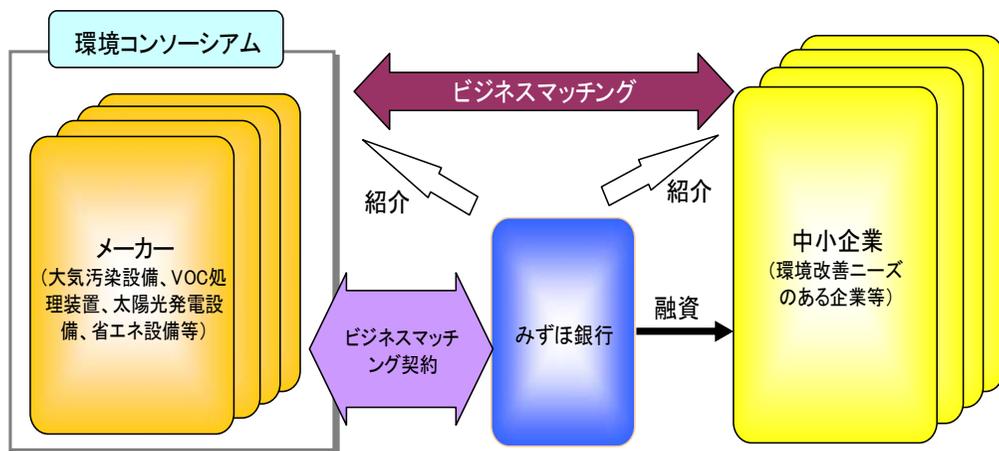
### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（9）

#### （2）経営課題への取組み②

##### 《環境ビジネス支援への取組み》

###### みずほ銀行の取組み

- ◆平成19年10月より、ビジネスマッチングスキームを活用し、中小企業の環境配慮経営を積極的に支援しています。具体的には、みずほ銀行、みずほコーポレート銀行とお取引のある環境関連設備メーカーや環境関連サービス事業者とビジネスマッチング契約を締結、コンソーシアムを組成し、環境改善に高い関心のある中小企業のお客さまに対し最適な環境事業者の紹介を実現しています。
- ◆地球規模的な環境対策の高まりから、中小企業においても環境関連への取組みが図られつつあります。みずほ銀行では、こうした環境問題に前向きに取り組む中小企業のお客さまを後押しする観点から、従来より展開する金融面での支援に加えまして、ビジネスマッチングでの積極的な支援を実施してまいります。



##### 【取組み実績例】

平成20年2月27日 ～みずほ地「救」プロジェクト～  
「環境ビジネスマッチング」イベントを開催  
会場：東京流通センター  
主催：みずほ銀行  
後援：経済産業省、農林水産省、中小企業基盤整備機構他  
出展：57社 プレゼンテーション：27社 講演：5社  
来場者数：約2,200人 来場企業数：約800社  
商談数：約1,620件

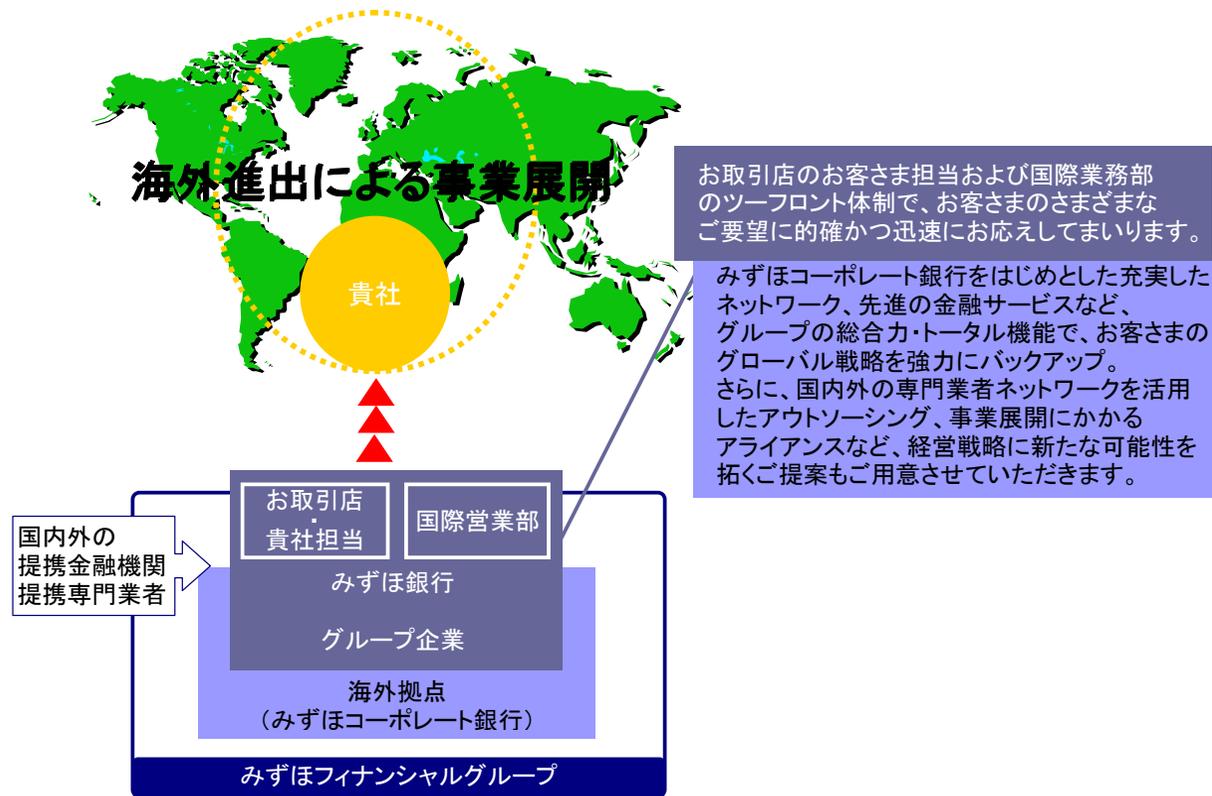
### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（10）

#### （2）経営課題への取組み③

##### 《海外進出支援への取組み》

##### みずほ銀行の取組み

- ◆お客様の海外投資においても、みずほ銀行は、みずほフィナンシャルグループの海外拠点、提携金融機関が一体となったロングスパンサポート体制を構築して、お客様のビジネスのサポートに全力で取り組んでまいります。
- ◆お取引店のお客さま担当と国際営業部が綿密な連携をとりながら、海外事業展開におけるさまざまなニーズに迅速にお応えすることはもとより、そこに内在する課題をつねに経営戦略の視点で捉え、的確なコンサルティング、最適なソリューションをご提供いたします。
- ◆海外進出のご計画段階から、操業開始後、さらにその先も見つめ、お客様の確かな成長戦略をサポートし続ける真のビジネスパートナーとしてお役に立てまいります。



【取組み実績】～平成19年度実績～

	海外進出サポート社数	海外進出先向けご融資額
全体	約7,200社	約2,700億円
うちアジア	約5,900社	約1,700億円

\* 当行のお取引先のうちCB海外拠点でのお取引実績

### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（11）

#### （2）経営課題への取組み④

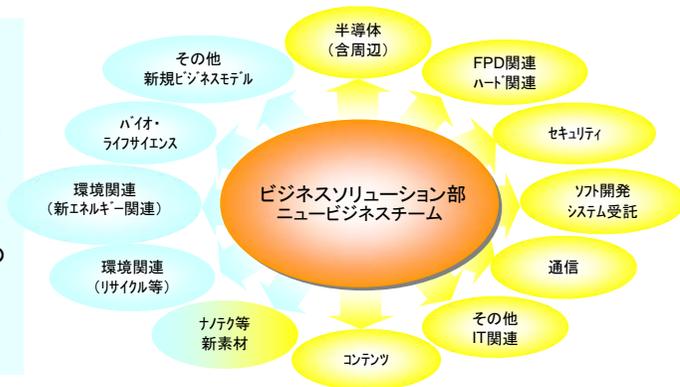
##### 《ニュービジネス・IPO支援への取組み》

###### みずほ銀行の取組み

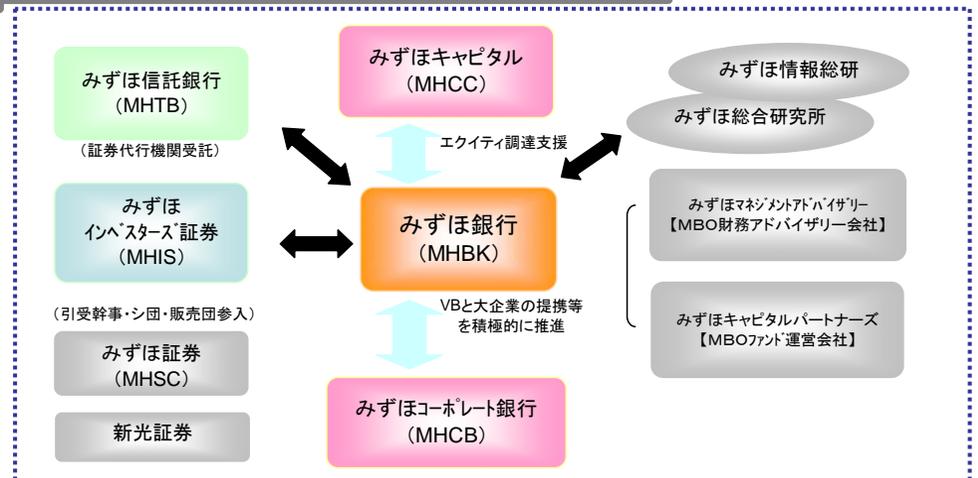
- ◆ニュービジネスマーケットにおいて、みずほ銀行は高度のノウハウを有しています。先端科学技術や知的財産権等のニュービジネスマーケットに関する知識に精通した専門スタッフが、お客さまの事業そのものの将来性をさまざまな視点から分析し、真の意味で理解することにより、次世代を担うお客さまの事業成長、資金調達を積極的にサポートしてまいります。
- ◆また、IPO(新規株式公開)を展望されるお客さまのニーズに対し、ベンチャーキャピタルとしての投資および公開に向けたアドバイスを行うみずほキャピタル、証券会社として幅広い公開支援を行うみずほインベスターズ証券、株式実務のアドバイス等のサポートを含めた証券代行事務を行うみずほ信託銀行等、《みずほグループ》各社との有機的な連携によりお応えてまいります。

###### ニュービジネスマーケットサポート

- ◆「IT・コンテンツ」、「環境・バイオ」等の分野に特化した専門スタッフを配置。
- ◆マーケット及びお客さまの技術・将来性に着目、キャッシュフロー重視の融資支援のほか、「信託受益権を活用した著作権投資スキーム」等のマーケットに応じた金融プロダクツの開発・提供を実施します。



###### 《みずほグループ》におけるIPO支援体制



### 3. 中小企業金融円滑化に向けた具体的取組み（12）

#### （2）経営課題への取組み⑤

##### 《事業承継への取組み》

###### みずほ銀行の取組み

- ◆平成20年4月に「総合コンサルティング部」を新設。従来各部に分散していた法人・法人オーナー等のお客さまに対するプライベートバンキング機能、信託連携推進機能等を集約し、法人・個人の枠組みを超えてスピーディーなコンサルティング機能の強化に取り組んでおります。
- ◆中小企業のお客さまにとって重要な経営課題の1つである「事業承継」ニーズに対して、グループ各社と連携し、経営権の承継や組織再編等、お客さまの個々のニーズに踏み込んだクオリティの高い提案を実施しています。
- ◆中小企業経営承継円滑化法の施行・今後の事業承継税制改正を見据え、中小企業向け事業承継コンサルティングを本格化してまいります。
- ◆平成20年度下期には、重点的に提案・アプローチする企業として、非上場で自社株評価が高いオーナー企業を中心として提案活動を活発化させてまいります。

##### 【取組み実績例】

平成20年9月：事業承継税制改正に対応したセミナーの開催  
会場：東京・大阪・名古屋の3ヶ所で計4回  
参加者：217人  
（平成20年度下期に追加セミナーの開催を検討中）

##### 【取組み実績】

・平成19～20年上期累計  
サポート件数：約1,500件