

みずほ無担保融資商品においてオリコ・損保ジャパンと連携

中小企業向け融資専門拠点「ビジネス金融センター」専用商品として開発

株式会社みずほ銀行（頭取：杉山 清次）は、株式会社オリエントコーポレーション（社長：上西 郁夫、以下「オリコ」） 株式会社損害保険ジャパン（社長：平野 浩志、以下「損保ジャパン」）の両社と連携し、今般、当行の中小企業向け融資専門拠点である「ビジネス金融センター」専用の無担保ローン商品として、「みずほクイック・パートナー」を開発し、取り扱いを開始いたしました。

本商品は、オリコとの提携ローン商品に、損保ジャパンから「リスク分析レポート」を無料で受けられるサービスを付加したものです。

当行は、中小企業向け融資専門拠点である「ビジネス金融センター」を現在 41 拠点展開しており、今年度中に 100 拠点まで拡大する計画です。本商品は同センター専用で取り扱うローン商品として開発したものです。

【商品概要】

項目	商品性
取扱金額	1社あたり最大50百万円
対象先	原則、年商10億円未満の企業。ただし、「ビジネス金融センター」での取り扱いが可能な地域の取引先に限定
融資期間	最長5年まで
適用金利	2%台前半～
返済方法	元金均等返済、期限一括返済
担保など	無担保、第三者保証人不要

本商品の特長は、以下のとおりです。

損保ジャパンとの連携により、融資先に対して「リスク分析レポート」を**無料**提供すること
リスクマネジメント理論に基づき、損保ジャパンが保有する数々の事故例など各種データを活用し、
融資先の財務データ等を組み合わせて1社1社独自のレポートとして作成されるもの

無担保・第三者保証人不要

自動審査モデルを中小企業の特徴を十分に加味したレベルの高い審査モデルに刷新し、戦略性とスピードアップが図られること

オリコ保証とすることで、融資先の倒産時等において、効率的にオリコが回収機能を提供すること

中小企業マーケットでは益々他行との競争が激しくなっていますが、これまでの融資商品に付加価値を高めた本商品で年間1,000億円程度取り扱う予定です。当行は、出店を拡大している「ビジネス金融センター」専用の付加価値の高い無担保ローンを開発・販売することで、中小企業に対する更なる融資拡大を目指してまいります。

【本サービス概要図】

