

『みずほERP』のご活用事例

「請求書のメール送信・郵送サービス連携」編

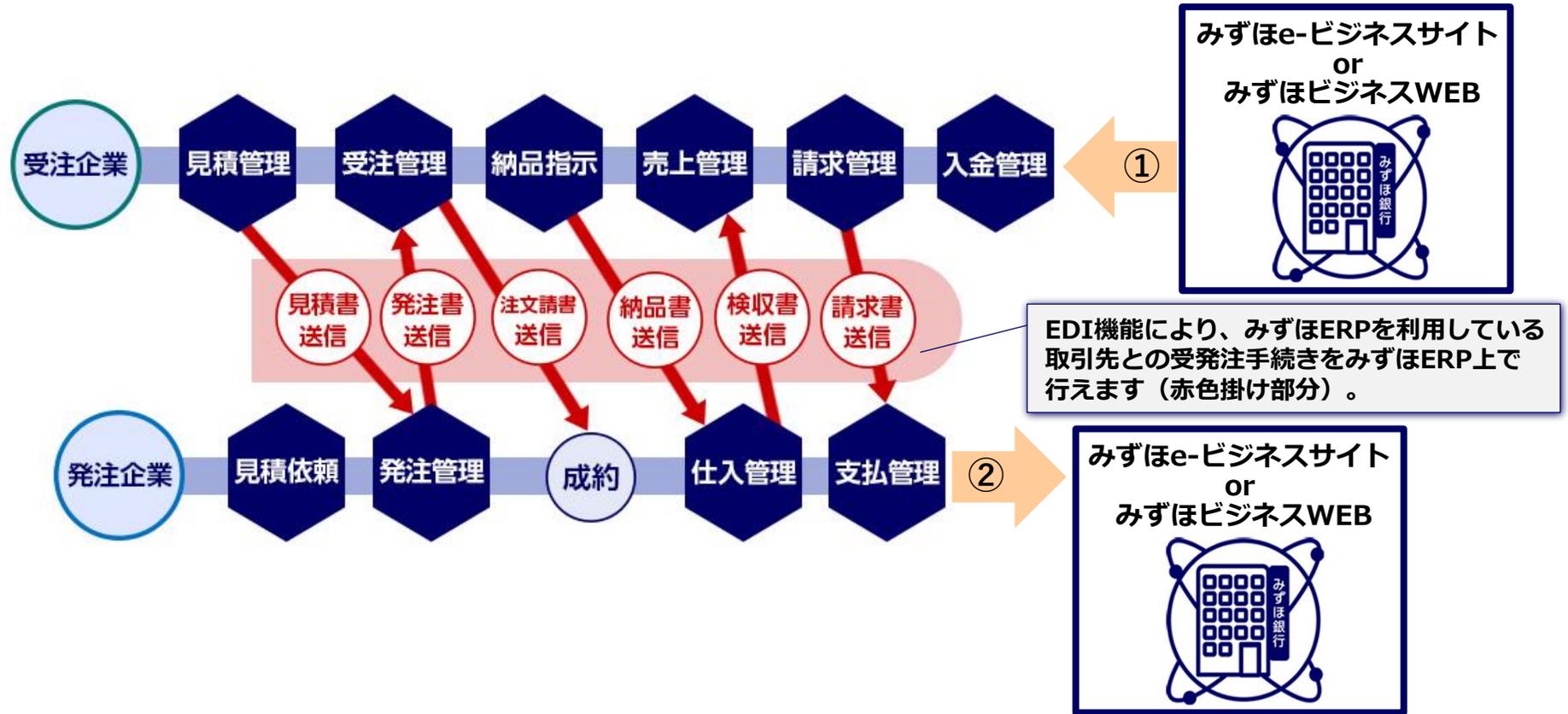
みずほ銀行

ともに挑む。ともに実る。

MIZUHO

The logo for Mizuho Bank, featuring the word "MIZUHO" in a bold, blue, sans-serif font. Below the text is a red curved line that starts under the "M" and ends under the "O", resembling a stylized wave or a bridge.

- ・『みずほERP』をご利用いただくことで、一連の販売管理業務の効率化が実現できます。
- ・本資料では、請求書データ作成～請求書送付までの画面フローについて、ご紹介させていただきます。



デモ体験、無料お試しのお申込は、「みずほERPウェブサイト」へアクセスしてください。
<https://www.mizuho.co.jp/corporate/ebservice/erp/index.html>

請求データの作成

「販売」 > 「販売管理」 > 「売上登録」をクリックします。

The screenshot displays the Mizuho ERP system interface. On the left is a dark blue sidebar with navigation icons and labels: Home (ホーム), Sales (販売), Accounting (会計), Payout (給与), and Settings (設定). The 'Sales' menu item is highlighted with a red box. A red line connects this menu item to the 'Sales Management' (販売管理) option in the main menu, which is also highlighted with a red box. A second red line connects 'Sales Management' to the 'Sales Registration' (売上登録) button in the workflow diagram, which is also highlighted with a red box.

The main content area features a breadcrumb trail: 販売 > 販売管理 > 売上登録. Below this is a workflow diagram with four circular nodes: 見積 (Estimate) → 受注 (Order) → 売上 (Sales) → 請求 (Invoice). The 'Sales' node is highlighted with a red box. Below the diagram is a grid of buttons for each stage:

見積	受注	売上	請求
見積登録	受注登録	売上登録	請求一覧
見積一覧	受注一覧	売上一覧	都度取り纏め請求
見積インポート	受注インポート	売上インポート	入金予定一覧
	納品指示一覧	支払受け一覧	未入金一覧
			合算請求作成
			確定請求管理

Below the grid are sections for '元帳' (Ledger) and '売上集計表' (Sales Summary Table). The '元帳' section includes buttons for 得意先元帳, 得意先残高, 仕入先元帳, and 仕入先残高. The '売上集計表' section includes buttons for 日別, 得意先別, 商品別, 部門別, and 担当者別.

請求データの作成

- ・「売上登録」画面より販売情報を入力の上、「保存する」ボタンをクリックします。
- ・「送信」>「メールで送信」をクリックします。

みずほERPデモ環境株式会社

第7期(当期) : 2024年04月01日 - 2025年03月31日

画面解説

販売(販売管理) > 売上登録

取引情報 明細 EDIメッセージ

送信 依頼 印刷 コピー その他 新規作成

EDIで送信

メールで送信

郵送で送信

売上番号 * 694

承認状態

連動パターン * メールで送信

案件情報

案件番号 番号 検索 案件へ移動

案件状況

案件名

売上情報

売上日 * 2024/12/17

得意先 * t002 株式会社テスト 検索

宛先選択

件名

得意先担当者 得意先担当002

売上元情報

部門 * 東京営業部

本社部門、担当者 印刷する 印字しない

自社担当者 デモ010

入力者 demouser:demouser

詳細情報

保存する

請求データのメール送信

- ・ 事前に設定したメールアドレス宛てに請求書データを送付します。
- ・ 請求書送付先へ共有したいファイルデータも請求書データと合わせて送付が可能です。

メール送信 ×

株式会社テスト 様へメール送信します。

送信設定

送信する帳票 * 納品書 検収書 (返送用) 請求書 (都度)

自分宛に控えを送る * 送信しない 送信する

メール内容

送信先メールアドレス (複数可) *

*****@*****.*****

件名 *

納品書,請求書 (都度) (伝票番号695)をお送りします。

本文 *

株式会社テスト 御中

いつも大変お世話になっております。
みずほERPデモ環境株式会社のデモ010でございます。
平素は弊社に格別のお引き立てを賜り、誠にありがとうございます。
納品書,請求書 (都度) をお送りいたします。

以下のログインURLよりアクセスいただくことで、ご閲覧およびダウンロードすることができます。
弊社が利用しているERPシステム「みずほERP」を用いて、

郵送サービス連携

- Webゆうびんのアカウントを保有している場合、みずほERPで作成した請求書データをWebゆうびんへ連携させることが可能です。
- なお、請求データの作成はメール送信と同様の手順です。

みずほERPデモ環境株式会社 第7期(当期) : 2024年04月01日 - 2025年03月31日 画面解説

販売 (販売管理) > 売上登録

取引情報 明細 EDIメッセージ

送信 依頼 印刷 コピー その他 新規作成

EDIで送信

売上番号 * 694 連動パターン * メールで送信

承認状態

郵送で送信

案件情報

案件番号 番号 検索 案件へ移動 案件状況

案件名

売上情報

売上日 * 2024/12/17 件名

得意先 * t002 株式会社テスト 検索 得意先担当者 得意先担当002

宛先選択

売上元情報

部門 * 東京営業部 自社担当者 デモ010

自社部門、担当者 印刷する 印字しない 入力者 demouser:demouser

詳細情報

保存する

Appendix



利用料

◆月額利用料：5,500円（税込） 最大、2カ月間の無料お試し期間あり

- *2ユーザIDまで、全機能が利用できます。給与計算機能は20名まで利用可能です。
- *別途、みずほe-ビジネスサイトまたはみずほビジネスWebの手数料が発生します。
- *本契約の翌月利用分より、月額利用料が発生します。

◇追加ライセンス・オプション

ライセンス名 オプション名	手数料 (税込)	内容
ユーザ追加 [5ユーザID単位]	3,300円/月	ユーザIDを追加できます。 担当別に機能を制限したい場合でも、それぞれのユーザに機能単位ごとのアクセス権限を付与できます。
WEB経費精算(*) [5ユーザID単位]	1,650円/月	経費精算の申請専用のユーザIDを追加できます。
WEB給与明細(*) [5ユーザID単位]	1,650円/月	給与計算の内、以下機能専用のユーザIDを追加できます。 ①タイムレコーダーによる勤怠入力 ②給与・賞与明細の確認
電話サポート	4,400円/月	フリーダイヤルで操作方法などの電話サポートを受けられます。
在庫管理	5,500円/月	在庫の入出庫数、および入出庫予定数や現在庫金額等の確認ができます。 また、在庫の棚卸調整（単価および数量）ができます。

(*)一部機能専用のユーザIDとなります。専用機能以外をご利用する場合、『ユーザ追加』のご契約が必要です。

導入までの流れ

みずほERPウェブサイトから、資料請求(画面)・デモ体験のお申込・無料お試しのお申込ができます。

ステップ

①

◇機能内容や使い方を知る

- ・機能詳細や操作方法などは『使い方ガイド』をご覧ください。
- ・画面イメージを確認したい場合は、『資料請求』からご請求ください。

ステップ

②

◇デモを体験してみる

サンプルデータが入っていますので、初期設定や各種マスタを作成せずに、お申込後すぐに入力や印刷など基本操作を体験いただけます。

- *一般公開していますので、実在するデータの入力はしないでください。
- *毎月1日と15日に、初期のサンプルデータにリセットされます。

ステップ

③

◇無料お試しのお申込

最大2カ月間（お申込月の翌月末まで）、無料でご利用いただけます。お客さまの実務内容に合わせた設定・運用方法などをお試しください。

- *一部利用できない機能があります。
- *設定や操作方法などのご質問は、マイポータル機能から簡単にご照会いただけます。

ステップ

④

◇本契約のお申込

- ・無料お試し期間にマイポータル機能からお申し込みいただけます。
- ・無料お試しにて行った設定や取引データを引き継いだまま、本契約に移行ができます。

*月額利用料は、本契約月の翌月利用分から発生いたします。

ご留意事項

- ・電話サポートは有償（オプション）となります（メールでのサポートは無償でご利用できます）。
- ・みずほe-ビジネスサイトまたはみずほビジネスWEBの動作環境とは異なりますので、ご注意ください。

◆パソコン動作環境

対象OS	対象ブラウザ
Windows®10（32bit版、64bit版） （日本語版）	Microsoft Edge（最新版） Google Chrome™（最新版）
Windows®11（64bit版） （日本語版）	Microsoft Edge（最新版） Google Chrome™（最新版）
MacOS（最新3世代）	Safari®（Mac OS版）

© 2024株式会社みずほ銀行

本資料に記載された諸条件は仮定に基づくとともに、本資料に含まれる情報の確実性あるいは完結性を表明するものではありません。または、本資料における分析は仮定に基づくものであり、その結果の確実性を表明するものではありません。

今後開示いただく情報、鑑定評価、格付機関の見解、制度・金融環境の変化等によっては、その仮定やスキームを大幅に変更する必要がある可能性があり、その場合には、本資料で分析した効果が得られない可能性がありますので、あらかじめご了承ください。

また、本資料は貴社のリスクを網羅的に示唆するものではありません。

本資料に記載されるスキームにつきましては、そのリスクを十分ご理解のうえ、貴社ご自身の判断でご成約ください。

法務・会計・税務上の取り扱いについては、それぞれ、弁護士、公認会計士、税理士などの専門家に別途ご相談ください。みずほ銀行は、別途契約の締結などを行わない限り、貴社の顧問として何らかの取引助言を行うものではありません。

本商品（スキーム）の提供にあたっては、融資等の実行を前提とするものではありません。

ともに挑む。ともに実る。

MIZUHO

